

Kommerciel Projektleder til globale medico automatiseringsprojekter

Vil du stå i spidsen for internationale automationsprojekter i medicoindustrien, hvor succes afhænger af stærk projektledelse, knivskarp kommunikation og evnen til at styre efter kontrakt, data og dokumenterede beslutninger?

Hos MME Nordic søger vi en erfaren profil, som kan tage det kommercielle ansvar for vores største turn-key projekter. Du bliver den centrale drivkraft, der sikrer, at projekterne leveres i henhold til aftalt scope, kvalitet, tid og økonomi, samtidig med at du formår at skabe fremdrift blandt kunder, leverandører, kollegaer og ledelse.

Om stillingen:

Som kommerciel Projektleder har du det kommercielle ansvar for projektet og er den drivende kraft i projektet og bindeleddet mellem kunder, projektteam og ledelse, hvor du sikrer struktur, fremdrift og transparens.

Du arbejder tæt sammen med tekniske projektledere, Mechanical Leads og tværfaglige specialister. Din styrke ligger ikke i teknikken, men i evnen til at skabe struktur, stille de rigtige krav, følge op på aftaler, lave gensidige gode aftaler med kunderne og sikre, at projektet styres professionelt gennem hele forløbet.

Dine primære opgaver:

- Kommercielt ansvarlig for projektet mod kunden og leverandører.
- End-to-end-ansvar for projekteksekverering med fokus på QTC
- Eksekverer projekter i henhold til MME Nordics projekteksekvereringsplan og kvalitetsstyringssystem
- Sikre projektleverancen fra start til slut, så projektet leveres i aftalt kvalitet, tid og økonomi
- Varetage løbende opfølgning på projektøkonomi i forhold til budget, disponering og faktisk forbrug
- Håndtere afvigelser og minimere risiko gennem projektets levetid
- Håndtere scope-ændringer rettidigt i forhold til omfang, tid og økonomi
- Sikre udarbejdelse af tilbud og ordrebekræftelse ved indkøb af større leverancer hos vores underleverandører
- Løbende sikre samarbejde og koordinering på tværs af faggrupper og afdelinger
- Være ansvarlig for kommunikationen med kunder og øvrige interessenter
- En mindre del af rollen indebærer at supportere øvrige afdelinger for at sikre alignment mellem Salg, Projekt og Engineering.

Du rapporterer direkte til CTO Director og får fast base i Thisted.

Hvem er du?

Du er en erfaren profil med stærk forretningsforståelse og dokumenteret erfaring med kommerciel ledelse af komplekse internationale projekter. Din baggrund kan være mangeartet. Du kan f.eks. have erfaring som projektleder inden for energi-, bygge-, produktions- eller industriprojekter. Det vigtigste er ikke din tekniske uddannelse, men din evne til at drive større projekter kommercielt og skabe resultater på tværs af organisationer og interessenter.

Du er grundigt forberedt, har styr på detaljerne og arbejder struktureret med data, kontrakter og økonomi. Du kommunikerer klart og præcist, både internt og eksternt, og

formår at skabe tillid og respekt omkring dine beslutninger.

Du har gennemslagskraft og er ikke bange for at stille krav til kunder, kollegaer eller ledelse, når det er nødvendigt for at sikre projektets succes. Samtidig formår du at fastholde et professionelt og konstruktivt samarbejde mellem alle interessenter.

Endelig sætter du – ligesom resten af teamet – en ære i at bidrage til den uformelle organisation, hvor både aktivitetsniveauet og humøret er højt.

Vi forestiller os, at du:

- Har flere års erfaring med kommerciel ledelse af komplekse projekter i en international kontekst
- Befinder dig godt i den kommercielle rolle og har lyst og evner til at være med til at udvikle MME Nordic kommercielt.
- Har stærke kompetencer inden for kontraktstyring
- Arbejder struktureret, analytisk og datadrevet
- Er stærk i både mundtlig og skriftlig kommunikation på både dansk og engelsk
- Har gennemslagskraft og evner at skabe følgeskab
- Er indstillet på rejseaktivitet i forbindelse med kunder, leverandører og projektleverancer i ind- og udland
- Trives i dialogen med kunder og øvrige interessenter og er komfortabel med at repræsentere virksomheden i både salgs- og projektfasen

Derfor skal du vælge MME Nordic

Hos MME Nordic bliver du en del af en vækstvirksomhed med globalt udsyn og høje ambitioner. Vi arbejder med avancerede automationsløsninger til medicoindustrien og bidrager til udviklingen af løsninger, der gør en reel forskel for mennesker verden over.

Vi tilbyder:

- En unik mulighed for at lede store projekter
- Mulighed for både faglig og personlig udvikling
- Sundhedsforsikring og kantineordning
- Løn efter kvalifikationer
- En uformel kultur med højt engagement og stærkt sammenhold

Hos os er ansvar, kvalitet og ordentlighed ikke bare værdiord. Det er grundlaget for den måde, vi arbejder på hver eneste dag.

Vi vægter ansvar, kvalitet og innovation højt, og vi har en åben og ærlig omgangstone, hvor der samtidig er plads til fordybelse.

Vi har ydermere en aktiv personaleforening, der styrker sammenholdet med sommerfester, julefrokoster m.m.

Spørgsmål og ansøgning

Har du spørgsmål? Kontakt vores CTO, Lars Bak Nørgaard, på telefon: +45 25 65 36 01 eller mail: lbno@mmenordic.com.

Ansøgningsfrist: d. 21. oktober 2026. Vi holder samtaler løbende, så send din ansøgning nu – og få chancen for at komme med på holdet. Vi lukker rekrutteringen, når vi har fundet den rette profil.